

INFORMAZIONI PERSONALI

Setti Cristian

Nato il 19/07/1973 a Palazzolo sull'Oglio (Italia)

.....

 Castelcovati (Italia)

 cristian.setti@alice.it

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

01/09/1994–28/02/2003

Responsabile di Deposito

Segafredo Zanetti Spa, Brescia (Italia)

Gestione approvvigionamento di Deposito e consegna settimanale di merci ad agenti che operano sulla Provincia di Brescia tramite automezzi aziendali con il sistema della tentata vendita. Fatturazione settimanale, riscossione incassi e gestione ordini GDO. Organizzazione e pianificazione del lavoro in team.

01/04/2003–23/12/2009

Export Area Manager

Texpack Srl, Adro (Italia)

Azienda Specializzata nella produzione di guarnizioni destinate al mercato del Oil & Gas. Ricezione, sviluppo e preparazione RDO clienti, successiva formulazione e gestione delle stesse. Raccolta ordini, inserimento e gestione commesse di produzione. Gestione acquisti e ricerca nuovi fornitori. Ricerca e sviluppo nuove opportunità di mercato. Paesi seguiti: Europa Occidentale.

07/01/2010–20/11/2015

Export Area Manager

Carrara SpA, Adro (Italia)

Azienda Specializzata nella produzione di guarnizioni destinate al mercato del Oil & Gas. Ricezione, sviluppo e preparazione RDO clienti, successiva formulazione e gestione delle stesse. A partire da gennaio 2015 mi è stata assegnata anche la gestione dei clienti della Divisione Valgasket, azienda del Gruppo specializzata nella produzione di seggi per valvole. Il mio incarico era di ricerca e sviluppo nuovi mercati, abbinato alla gestione degli esistenti. Paesi seguiti direttamente: Italia, Francia, Spagna, Belgio, Germania, UK, North America, Rep.Ceca, Olanda, Turchia, Cina, India, EAU.

24/11/2015–10/01/2020

Export Area Manager

AICO SpA, Palazzolo Sull'Oglio (Italia)

Azienda che produce stufe a pellet e prodotti a biomassa. Responsabile dello sviluppo del marchio sui mercati esteri, mi occupo principalmente di pianificare gli acquisti da parte dei nostri partners esteri, attraverso la formulazione di politiche commerciali che prevedono anche attività di marketing, sia dirette che indirette. Affiancamenti su Fiere del settore. Responsabile di 42 Paesi disposti dall'Oceania al Sud America

13/01/2020-alla data attuale

Export Area Manager

Edilkamin SpA Lainate (Italia)

Azienda leader nella produzione di stufe a pellet e camini a legna. Responsabile Commerciale Export mi occupo dello sviluppo dei mercati assegnati e della gestione degli Area Managers presenti sul territorio. Attualmente il mio portafoglio include Grecia, Polonia, Romania, Moldova, Russia, Ucraina, Bielorussia, Rep.Ceca, Slovacchia, Olanda, Belgio, Area Scandinava, UK, Irlanda, Svizzera, Area Baltica

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1988–1992 **Perito Aziendale e Corrispondente in Lingue Estere**
ITC L.Einaudi, Chiari (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
inglese	C2	C2	C2	C2	C2
francese	C2	C2	C2	C2	C2
Spagnolo	B2	B2	B2	B2	B2
Russo	B2	B2	B2	B2	B2

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative Ottima attitudine nelle relazioni con clienti finalizzate al conseguimento degli obiettivi preposti.

Competenze organizzative e gestionali Capacità e predisposizione al lavoro in team con organizzazione dello stesso

Competenze professionali Buona conoscenza dei principali applicativi Microsoft in ambiente Windows: Word, Excel, Office ed Outlook. Utilizzo del sistema gestionale SAP Business One.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente avanzato	Utente autonomo	Utente autonomo

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Patente di guida B